



CASE STUDY

## Best-Of-Breed-Lösung für optimale Ergebnisse im Finanzbereich

**Auftraggeber**

Hemoteq AG  
www.hemoteq.de



**Branche**

Medizintechnik

**Art des Projektes**

Vertriebscontrolling  
Finanzcontrolling  
Umsatzplanung  
Kostenplanung

**Vorsysteme**

DATEV  
BRUNIE ERP.med

**Unternehmen**

Das 1999 gegründete Unternehmen ist seit Jahren auf Wachstumskurs. Gestartet mit drei Mitarbeitern beschäftigt die Hemoteq AG heute 69 Personen. Hemoteq entwickelt innovative Beschichtungstechnologien (Wirkstoffbeschichtungen, Hämkompatibilitätslösungen auf Metallen und Kunststoffen) insbesondere für kardiovaskuläre Implantate.

**Aufgabenstellung**

Im Jahr 2008 entschloss sich Hemoteq, die allmählich unbefriedigenden und aufwändigen Excel-Lösungen für Berichtswesen und Planung durch eine professionelle Lösung zu ersetzen. Das Unternehmen entschied sich nach einer ausgiebigen Evaluierungsphase für eine Best-of-Breed-Lösung mit vorgelagertem SQL Server, dem BOARD-Toolkit für Business Intelligence und Performance Management und dem BOARD-Partner-Produkt LucaNet für Bilanz- und Finanzplanung. Als Implementierungspartner stand dem Unternehmen das Kölner Beratungshaus KONZEPT & LÖSUNG zur Seite.

**BOARD Lösung**

Als ERP-System ist bei Hemoteq BRUNIE, eine spezielle Software für den Bereich Gesundheitswesen und Medizintechnik, im Einsatz. Die Daten werden hieraus mittels SSIS (SQL Server Integration Services) extrahiert und im Data Warehouse für BOARD bereitgestellt. Dies geschieht täglich, damit immer die aktuellsten Daten zur Verfügung stehen. Darüberhinaus werden die Daten aus der in DATEV geführten Finanzbuchhaltung und der Kostenrechnung in das Data Warehouse geladen.

In BOARD erfolgt die Analyse sämtlicher Auftragsdaten angefangen bei Auftragseingang und Umsatz (jeweils Mengen und Werte) bis hin zum Auftragsbestand nach Kunden und Artikeln. Daneben werden die Kostenrechnungsdaten nach Kostenarten, Konten sowie nach Kostenstellen und -gruppen



## BOARD Fallstudien – unsere Meisterwerke

### CASE STUDY

#### Kundenstatement

„Die wichtigsten Zahlen für Management und Abteilungsleiter per Knopfdruck, ohne Excel und manuelles Zusammenfügen von Datensätzen.“

#### Florian Rink

Controller Operations  
Hemoteq AG

analysiert. Per Drill-Through ist dies bis auf Belegebene möglich. Im Data Warehouse stehen zusätzlich die Einzelbuchungen zur weiteren Analyse zur Verfügung.

Daneben sind eine detaillierte multidimensionale Umsatzplanung sowie eine Kostenplanung bis zum EBITDA abgebildet. EBITDA steht für „earnings before interest, taxes, depreciation and amortization“ und ist eine betriebswirtschaftliche Kennzahl, die in Zusammenhang mit dem erwirtschafteten Ertrag und Cash-Flow eines Unternehmens in einem bestimmten Zeitraum steht. Anschließend wird diese im Data Warehouse für LucaNet zur dortigen Abbildung der integrierten Erfolgs-, Bilanz- und Finanzplanung bereitgestellt.

In einem weiteren Schritt soll das System auch Daten aus der Produktion automatisiert auswerten. So werden beispielsweise Produktionsmengen und Ausschussquoten (inkl. Ausschussgrund) tagesaktuell aufbereitet. Dies geschieht zukünftig ebenfalls auf Knopfdruck und nicht, wie bisher, in diversen Exceltabellen die eine Auswertung nur auf Monatsbasis möglich gemacht haben.

#### Kundennutzen

Das Projekt bei Hemoteq ist ein Paradebeispiel für das gelungene Zusammenspiel verschiedener IT-Systeme innerhalb eines Unternehmens. Die relevanten Daten aus unterschiedlichen Vorsystemen werden zentral in einem Data Warehouse zusammengeführt, auf welches die weiterführenden Analyse- und Planungssysteme BOARD und LucaNet zugreifen. Diese Abläufe definieren sich geradlinig und ohne komplexe Schnittstellen und sorgen so für einen reibungslosen Datenfluss.

Während in LucaNet die gut standardisierbare Abbildung der Finanzdaten erfolgt, kann BOARD seine Vorteile vor allem im vollkommen freien Datenbankaufbau ausspielen. Dies ermöglicht die bedarfsgerechte Analyse auch über die aus Finanzbuchhaltung und Kostenrechnung gelieferten Daten hinaus. Weiterhin ermöglichte der BOARD Toolkit-Ansatz die Abbildung kundenindividueller Planungsprozesse – insbesondere im Umsatzbereich z.B. bei der Anwendung von Staffelpreisen und der Übernahme von IST-Daten.





---

## BOARD Fallstudien – unsere Meisterwerke

### CASE STUDY

#### **BOARD-Partner**

Die KONZEPT & LÖSUNG GmbH ist ein Beratungsunternehmen für Unternehmenssteuerung. Die Gesellschaft bietet Auswahl-, Beratungs- und Implementierungsunterstützung zur Einführung von EDV-gestützten Unternehmensplanungs-, Business Intelligence-, Reporting-, Konsolidierungs- und Controlling-Instrumenten. KONZEPT & LÖSUNG agiert unabhängig von Softwareherstellern und ist somit in der Lage, auf Basis verschiedener DV-Systeme die am besten geeignete Lösung auszuwählen. [www.kul-online.de](http://www.kul-online.de)

#### **Über BOARD**

BOARD International ist weltweit führend im Bereich der Business Intelligence (BI) und Corporate Performance Management (CPM) Toolkits. BOARD ermöglichte weltweit bereits über 2.000 Unternehmen, BI & CPM Applikationen in einer einzelnen integrierten Umgebung zu implementieren – völlig ohne Programmieraufwand und zu einem Bruchteil der Kosten und Zeitaufwände, die traditionelle Lösungen beanspruchen können. BOARD bietet eine präzise Sicht auf Ihre Unternehmensinformationen, vollständig in Ihre CPM-Prozesse (Budgetierung, Forecasting, Planung, Reporting, KPI, Scorecarding, etc.) integriert. Damit werden auf einzigartige Weise Performance mit strategischer Vision auf allen Ebenen bis hin zu operativen Details verbunden. [www.board.de](http://www.board.de)